

Бишкек, Эркек, 38 жаш

**Бөлүмдүн жетекчиси/Бөлүм башчы**

Каалаган эмгек акы: 90 000 Сом



**Адистиги:**

Курулуш/Архитектура/Оңдоо/Кыймылсыз мүлк

**Жумуштун түрү:**

Толук иш күнү

**Иш сапарлар:**

Даярмын

**Work experience:**

Январь 2020 - Январь 2025

Директор, ООО ИЦ БелЭнергоПроект, Белгород

Архитектурно-строительное проектирование

Основные обязанности: 1.Управление компанией: -Полный контроль операционной деятельности: финансы, отчетность, налоговая оптимизация, взаимодействие с госорганами. - Обеспечение финансовой устойчивости и прибыльности компании. 2.Работа с клиентами (Business Development): - Личное взаимодействие с ЛПР заказчиков, ведение переговоров, решение эскалационных вопросов. - Полный цикл продаж: от поиска проекта и подготовки КП до защиты в тендерах и заключения контрактов. - Персональная ответственность за качество и сроки сдачи ПСД. 3.Управление проектами: - Планирование, исполнение, контроль сроков, бюджета и качества проектов. -Управление рисками и оперативное реагирование на отклонения. 4.Управление ресурсами: - Построение организационной структуры под задачи проекта: найм штатного персонала, привлечение субподрядчиков, работа по ГПХ/самозанятость. - Постановка ТЗ и контроль исполнения субподрядными организациями.

Февраль 2013 - Январь 2020

Начальник отдела комплексного проектирования, ООО БелЭнергоПроект, Белгород

Архитектурно-строительное проектирование

1. Административное управление отделом комплексного проектирования, распределение проектных работ и контроль их выполнения; 2. Определение объема работ, трудозатрат и сроков реализации проекта; 3. Решение всех вопросов, связанных

с проектированием и возникшие в процессе строительства и вводе в эксплуатацию объектов. 4. Организация разработки различных разделов проекта быстрым и экономичным образом, согласующимся с интересами Заказчика. 5. Контроль на соответствие проектов, задания на проектирование и рабочей документации, утвержденному проекту, правильное применение норм, правил, инструкций и государственных стандартов.

---

### **Билим берүү жана окуу:**

Май 2010

Белгородский Государственный Технологический Университет им Шухова  
Производство строительных материалов, изделий и конструкций  
Жогорку

---

### **Кесиптик көндүмдөр жана тилдер:**

#### **Тилдер:**

Орус тили: Тууган тил

Англис тили: Ортодон жогору

#### **Көндүмдөр:**

Руководитель с 5-летним опытом управления компанией по разработке проектно-сметной документации для объектов энергетики. Нацелен на оптимизацию бизнес-процессов, финансовую устойчивость компании и рост прибыльности через эффективное управление портфелем проектов, ресурсами и клиентскими отношениями.

Образование и дополнительное обучение:

Московский Государственный Строительный Университет (НИУ МГСУ)

«Менеджер проектов в строительстве»

«Управление строительными проектами на основе стандарта PMBOK»

Дополнительная информация

Владение ПО: Знание САПР, MS Project, 1С.

Личные качества: Системное мышление, ответственность за результат, развитые коммуникативные и переговорные навыки, лидерство, нацеленность на решение сложных задач

Ключевые достижения:

1. Основал и Возглавил компанию, реализовавшую проекты с общей выручкой от контрактов свыше 70 млн рублей.
2. Успешно заключил и исполнил контракты с лидерами рынка: «Институт Гидропроект» (входит в «РусГидро»), «Крым ТЭЦ», «Урал ТЭП».
3. Ключевые реализованные объекты:
  - Водогрейная котельная в п. Чульман (Республика Саха) мощностью 110 Гкал/час.
  - Технологические решения для реконструкции 5-го энергоблока ОП Южно-Сахалинской ТЭЦ-1.
  - Электроснабжение и тепломеханические решения для строительства блоков №4,5 Нерюнгринской ГРЭС.

Ключевые навыки и компетенции:

1. Операционное управление: Полный цикл управления P&L-направлением: от продаж и заключения договоров до сдачи проекта и получения оплаты. Управление людьми,

сроками, бюджетом и качеством.

2. Управление проектами (PM): Руководство комплексными проектами в энергетике (ТЭЦ, ГРЭС, котельные) с бюджетом контрактов свыше 70 млн руб. Знание стандартов PMI PMBOK.

3. Бизнес-развитие и продажи: Выстраивание отношений с ключевыми клиентами (B2B, B2G). Подготовка коммерческих предложений и тендерной документации. Успешный опыт работы с крупными корпоративными и государственными заказчиками («РусГидро», «Крым ТЭЦ»).

4. Управление ресурсами: Формирование и управление проектными командами (штатные сотрудники, аутсорс, субподряд). Оптимизация загрузки и себестоимости.

5. Финансы и юриспруденция: Контроль финансовых потоков, дебиторской задолженности, оптимизация налогообложения. Взаимодействие с контролирующими органами.

**Автоунаанын болушу:** Жок

**Айдоочулулук категориясы:** B,C