

Супервайзер

65 000 Сомдон баштап

Kasi Glow

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Опыт работы супервайзером или старшим торговым представителем от 1 года.

- * Опыт управления командой и достижения плановых показателей.
- * Отличные навыки переговоров, лидерские и организаторские качества.
- * Ответственность, инициативность, ориентация на результат и умение принимать решения.

Милдеттери:

Организация и контроль работы команды торговых представителей.

- * Выполнение планов продаж и ключевых показателей эффективности.
- * Подбор, обучение, адаптация и развитие сотрудников.
- * Постановка задач, проведение ежедневных планерок и полевое сопровождение торговых представителей.
- * Контроль соблюдения маршрутов, стандартов работы и корпоративных регламентов.
- * Развитие клиентской базы и увеличение объемов продаж на закрепленной территории.
- * Анализ результатов работы команды, подготовка отчетности и разработка мероприятий по повышению эффективности.
- * Взаимодействие с ключевыми клиентами и участие в переговорах.

Иш шарттары:

Официальное трудоустройство.

- * Конкурентоспособную заработную плату (оклад + бонусы по результатам работы).
 - * Компенсацию ГСМ и мобильной связи (при необходимости).
 - * Возможности профессионального и карьерного роста.
-

Бош орун жөнүндө:

Мы ищем опытного и инициативного супервайзера отдела продаж, который способен эффективно управлять командой, мотивировать сотрудников на достижение высоких результатов и обеспечивать выполнение плановых показателей. Если вы обладаете лидерскими качествами, умеете принимать решения, организовывать работу команды и стремитесь к профессиональному развитию, будем рады видеть вас в нашей компании. Мы предлагаем стабильную работу, достойную оплату труда, возможности карьерного роста и комфортные условия для достижения общих целей.
