

Кардарлар менен иштөө боюнча менежер (корпоративные клиенты, B2B продажи)

20 000 - 60 000 Сом



Kivano.kg

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: Молдокулова 2

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

- Опыт работы в продажах или работе с корпоративными клиентами (В2В продажи);
- Грамотная устная и письменная речь;
- Умение налаживать контакт и вести деловое общение;
- Активность, инициативность, желание зарабатывать;
- Базовое понимание рынка и потребностей компаний;
- Навыки работы с офисными программами: Microsoft Word, Google Doc, Google таблицы, электронной почтой, мессенджерами и т.д.;
- Знание компьютерной и цифровой техники будет большим плюсом.

Милдеттери:

- Активный поиск и привлечение новых корпоративных клиентов (ИП, организации, компании);

- Формирование и развитие клиентской базы: регулярное пополнение списка новых В2В клиентов;
- Работа с существующей клиентской базой: сопровождение, повторные продажи, поддержка лояльности:
- Проведение переговоров и выявление потребностей клиента;
- Продвижение широкого спектра товаров маркетплейса и презентация ассортимента;
- Составление и рассылка коммерческих предложений, презентация выгодных условий сотрудничества;
- Сопровождение клиента на всех этапах сделки.

Иш шарттары:

- Возможность работать как удалённо так и в офисе (на ваш выбор);
- График работы с 09:00 до 18:00 (5/2);
- Работа в перспективной и развивающейся компании;
- Молодой и дружный коллектив;
- Комфортный и уютный офис с тихой атмосферой;
- Опытный руководитель, всегда готовый помочь команде;
- Оформление по труд. кодексу;
- Фикс. оклад (обговаривается с каждым кандидатом индивидуально) + % от результата КРІ.

Бош орун жөнүндө:

Маркетплейс Kivano уже более 13 лет на рынке и является ведущей платформой е-commerce Кыргызстана.

Наша миссия сделать жизнь людей комфортной, насыщенной и богатой, путём предоставления инновационных технологий, большого выбора и выгодных цен.

"Выбирай. Живи. Радуйся.

В связи с развитием и расширением компании, в нашу дружную команду Kivano требуется специалист по работе с корпоративными клиентами, предпочтительно с опытом работы в сфере продаж, B2B-продаж или с корпоративными клиентами.