

Кардарлар менен иштөө боюнча менежер (Lead Generation Specialist)

500 - 1 000 USD

SmartProvide

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Алыстан иштөө/фриланс

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Балыкчы, Баткен, Беловодское айылы, Бишкек, Жалал-Абад, Кант, Кара-Балта, Кара-Көл, Кара-Суу, Каракол, Кемин, Кербен, Кочкор-Ата, Кызыл-Кыя, Көк-Жаңгак, Майлуу-Суу, Нарын, Ноокат, Ош, Раззаков, Сокулук айылы, Сүлүктү, Талас, Таш-Көмүр, Токмок, Токтогул, Чолпон-Ата, Шопоков, Өзгөн

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Кого мы ищем :

- внимательного и самостоятельного человека;
- того, кто умеет искать информацию глубже первой страницы Google;
- человека, который не копирует случайные базы, а понимает, кого именно он ищет;
- английский должен быть достаточным для поиска информации и простой переписки.

Милдеттери:

- искать сервисные компании через LinkedIn, Facebook, Reddit, Google, профессиональные сообщества и другие источники;
- находить владельца бизнеса или человека, который принимает решения;
- находить его телефон, email, LinkedIn и другие доступные контакты;
- проверять, что компания реально работает и подходит нам;
- вносить всю информацию в CRM;
- при возможности начинать переписку и выявлять интерес.

Иш шарттары:

- есть минимальный недельный KPI;
 - оплата только за результат, ставки нет;
 - английский минимум B1.
-

Бош орун жөнүндө:

Мы предоставляем услуги удаленного колл-центра для бизнеса: принимаем звонки, обрабатываем лиды, назначаем заказы, контролируем операторов и помогаем владельцу снять с себя часть операционной работы. Ищем человека, который будет связываться с владельцами американских компаний и назначать им конференции с нашим менеджером.

☒ Студенттер үчүн ылайыктуу жумуш

☒ Майыптыгы бар адамдар үчүн ылайыктуу жумуш
