

Медициналык өкүл (продажа медицинского оборудования)

50 000 Сомдон баштап

Мебельная компания

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Алыстан иштөө/фриланс

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

- Высшее образование (медицинское или техническое будет преимуществом);
- Навыки проведения технических презентаций;
- Обязательное базовое понимание специфики тендерных процедур;
- Опыт активных продаж от 1 года, желательно на рынке медтехники или высокотехнологичного оборудования;
- Умение вести переговоры с ключевыми лицами ЛПУ;
- Нацеленность на результат, высокая самостоятельность и отличные коммуникативные навыки;
- Организованность и Мобильность;
- Знание английского языка будет преимуществом;
- Готовность к командировкам.

Милдеттери:

- Активный поиск, формирование и развитие клиентской базы;
- Выстраивание долгосрочных партнерских отношений с ЛПУ и ключевыми лицами;
- Проведение экспертного технического и клинического консультирования, а также презентаций медицинских оборудований;
- Подготовка коммерческих предложений, сопровождение клиента до финальной сделки.
- Своевременное предоставление Руководителю отчетности по всем текущим сделкам.

Иш шарттары:

- График работы: 5/2 понедельник - пятница;
- Рабочие часы: ненормированный;
- Заработка плата по результатам собеседования, соответствует рыночному уровню;

- Обучение в процессе работы, помощь наставника, возможность для роста и развития.
-

Бош орун жөнүндө:

Ищем медицинского представителя для продажи медицинского оборудования
