

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис (Продажи)

100 000 Сомдон баштап

ОсОО В Плюсе

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: Исанова 1

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Кого мы ищем

Нам нужен человек, который умеет общаться, не боится «холодных» звонков и понимает, что продажи - это психология. Если Вы работали в B2B или финансах - это будет огромным плюсом.

Милдеттери:

Чем Вам предстоит заниматься

Это активная работа, которая требует ума и выносливости:

Звонить: У нас есть готовая база юристов и адвокатских бюро в РФ. Ваша задача - выйти на контакт, заинтересовать и предложить наше решение.

Аргументировать: Юристы - люди фактов. Вам нужно будет вести живой диалог, использовать логику и убеждать, а не просто читать скрипт.

Вести клиентов: Вы формируете собственный портфель и работаете с клиентами в долгосрочной перспективе.

Иш шарттары:

Что мы предлагаем

График 12:00 – 21:00 (Пн-Пт): Мы работаем по времени РФ. Это действительно удобно: Ваше утро полностью принадлежит Вам (спорт, личные дела, отдых), а поездки в офис и домой проходят без городских пробок.

Офис на Исанова, 1: У нас уютно, спокойно и нет лишнего шума. Есть массажное кресло и зона воркаута, чтобы Вы могли переключиться и отдохнуть между звонками.

Никакой бюрократии: Все вопросы решаются напрямую с руководством. Оформление по ТК КР.

Бош орун жөнүндө:

Мы работаем в узкой нише: помогаем юристам в России эффективно размещать денежные средства в банках. Сейчас мы расширяем команду в Бишкеке и ищем тех, кто умеет вести переговоры и хочет зарабатывать выше среднего по городу.

Про деньги и мотивацию

Мы не предлагаем «сидеть на окладе», наша система заточена под активных людей, которые понимают: чем больше результат, тем выше бонус.

Первые 2 недели: Обучение. Мы выплачиваем Вам 15 000 сом, чтобы Вы спокойно разобрались в продукте и специфике работы с российскими юристами. В это время Вы не занимаетесь продажами, а готовитесь стать экспертом.

Работа после стажировки: Фиксированный оклад 15 000 сом + высокий % от сделок.

Ваш потенциал: Средний доход действующего менеджера - 200 000 сом, рекорд - 264 000 сом. Продукт очень востребован, поэтому выход на такие цифры - это вопрос Вашей активности.

Если Вам близок такой подход - оставляйте отклик.

Или можете написать на:

WApp: 0704124630

TG: @hrinpl

Мы будем рады обсудить детали на интервью.
