

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис

80 000 Сомдон баштап

Capital Development

Иш тажрыйбасы: Мааниге ээ эмес

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: Исанова 79

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Требования:

- грамотная устная и письменная речь;
- навыки переговоров и ориентация на результат;
- уверенное пользование CRM, мессенджерами, офисными приложениями;
- приветствуется опыт в продажах/риелторской деятельности и знание рынка.

Милдеттери:

Задачи:

- консультирование клиентов по объектам и условиям сделок;
- подбор недвижимости по запросам покупателя/инвестора;
- проведение презентаций и показов объектов;
- сопровождение сделки от заявки до подписания документов;
- ведение базы клиентов и объектов, подготовка отчетности.

Иш шарттары:

Мы предлагаем:

- системное обучение и наставничество;
 - современные инструменты продаж и маркетинговую поддержку;
 - разнообразный портфель объектов (первичка и вторичка, жилая и коммерческая).
-

Бош орун жөнүндө:

Вакансия: Менеджер по продажам недвижимости

Ищем активных менеджеров по продажам для работы с жилой и коммерческой недвижимостью.

Будет плюсом:

- собственная база клиентов;
- понимание ипотечных программ, юридических аспектов сделок;
- водительское удостоверение и мобильность.

Компания: CAPITAL — девелоперская компания.
