

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис

50 000 Сомдон баштап

ОсОО "Горизон"

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Жогорку

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: Байтик баатыра 66/1

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

- Подтверждённый опыт активных B2B-продаж и с конкретными результатами.
- Умение самостоятельно находить и привлекать новых клиентов.
- Опыт проведения переговоров с собственниками и руководителями компаний.
- Сильные коммуникативные навыки и уверенность в диалоге.
- Организованность, дисциплина и умение работать по процессам.
- Ориентация на результат и желание зарабатывать.
- Опыт в логистике будет преимуществом, но не является обязательным — мы готовы обучить продукту сильного специалиста по продажам.
- Будет преимуществом опыт работы с крупными клиентами и сложными сделками.

Милдеттери:

- Работа с B2B-клиентами. Работа с действующей базой + привлечение новых клиентов.
- Выявление потребностей собственников бизнеса, руководителей и специалистов по закупкам.
- Презентация логистических решений (маршруты, сроки, форматы, риски).
- Работа с возражениями и конкуренцией на рынке.
- Сопровождение клиента на этапе продажи.
- Ведение сделок в CRM (Bitrix).
- Постоянное развитие экспертизы в логистике и международных перевозках.

Иш шарттары:

- Работа в команде опытных менеджеров и логистов.
- Фиксированный оклад + % от сделок (без потолка).

- Прозрачная система мотивации и роста дохода.
- Мы готовы обсуждать индивидуальные условия сотрудничества с кандидатами, которые смогут усилить нашу команду своими результатами.
- Современный офис с отличным видом и рабочая атмосфера без лишней бюрократии.
- Поддержку руководства и адекватные рабочие процессы.
- Стабильный рынок, востребованный продукт и долгосрочные клиенты.
- Официальное трудоустройство согласно ТК КР.
- Офисный формат работы, график: пн-пт

□□Просим внимательно ознакомиться с вакансией перед отправкой отклика.

Бош орун жөнүндө:

ОсОО "Горизон" (Horizon Logistic) — динамично развивающаяся логистическая компания. Мы организуем международные перевозки из Китая и сопровождаем клиентов на всех этапах поставки. Наша команда — это специалисты, которые ценят клиентов, результат и профессиональное развитие. Работаем на стабильном и востребованном рынке, где результат напрямую влияет на доход.

Для кого эта вакансия?

Мы ищем не просто менеджера по продажам. Нам нужен сильный B2B-продажник, который умеет находить новых клиентов, вести переговоры на уровне собственников бизнеса и добиваться результата.

Если вы привыкли влиять на свой доход собственными продажами, а не ждать входящих заявок — будем рады познакомиться.
