

Бөлүмдүн жетекчиси/Бөлүм башчы (Отдел продаж)

100 000 Сом

СК "АлимСтрой"

Иш тажрыйбасы: 3 жылдан 6 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Жогорку

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: Байтик-Баатыра 37 / Карасаева (ныне Дружба)

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

опыт работы руководства отделом продаж не менее 3-х лет;
опыт активных продаж аналогичного отдела не менее 4-5 лет;
умение подбирать сотрудников разного профиля для отдела продаж;
высокие организаторские способности и коммуникативные навыки;
знание кыргызского и русского языка;
знание - ПК, Bitrix и т.д.

Милдеттери:

- Составление и контроль выполнения плана продаж, анализ продаж;
- Оптимизация и развитие каналов сбыта;
- Организация эффективной работы менеджеров по продажам, контроль индивидуальных показателей продаж;
- Разработка сценариев взаимодействия с покупателями, стандартов и регламентов работы;
- Планирование программ продвижения продуктов и услуг, планирование мероприятий по стимулированию спроса;
- Проведение переговоров с потенциальными партнерами.

Иш шарттары:

График работы 6/1, с 9-00 до 18-00 с. По субботам и воскресенье по графику с 10-00 ч. до 15-00 ч.
ЗП от 100 тыс.сом. Стабильная и своевременная выплата заработной платы. Выплата выдается 2 раза в месяц (аванс и зп);
Комфортные условия труда.

Современный офис в центре города;
Дружный и молодой коллектив, где проводятся постоянные тимбилдинги, корпоративы и многое другое.

Бош орун жөнүндө:

СК "АлимСтрой" ищет опытного Руководителя отдела продаж, который желает развиваться в сфере строительства. Главное для нас это Ваша готовность обучаться и развиваться вместе с нами.
