

## Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис (Менеджер по продажам CRM и IT услуг)

50 000 - 100 000 Сом

ИП Земкин Д. О.

**Иш тажрыйбасы:** 1 жылдан 3 жылга чейин

**Жумуштун түрү:** Толук иш күнү

**Билими:** Мааниге ээ эмес

**Иштөөчү шаарлар:** Бишкек

**Жумуш ордунун дареги:** Юнусалиева, 74

---

### Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

У тебя все получится, если:

У тебя есть опыт работы в CRM Битрикс24

У тебя есть ноутбук

Ты понимаешь что такое бизнес-процессы в компании и можешь представить, как их можно автоматизировать.

Ты бодрый, общительный и готов к активным продажам.

У тебя грамотный устный и письменный русский язык (приветствуется знание других языков)

Ты находчивый, предприимчивый и легко обучаемый.

---

### Милдеттери:

Чем ты будешь заниматься:

Продавать бизнесу настройку, поддержку и лицензии CRM Битрикс24 по входящим заявкам, без холодных звонков. Работа с клиентами ведется в CRM Битрикс24, в формате чата или звонков.

А еще у тебя будет помощник - Аккаунт менеджер, который обрабатывает первичный поток заявок.

---

### Иш шарттары:

Постоянное участие в корпоративных ивентах и мероприятиях при финансовой поддержке компании, дружный и амбициозный коллектив.

Финансовая поддержка компании в различных жизненных ситуациях.

Свободное общение с руководством: предлагай любые идеи и реализовывай интересные проекты, дружный амбициозный коллектив.

Отзывчивая и разносторонняя команда с множеством супер-способностей, готовая делиться опытом и развивать тебя в разных направлениях

---

### **Бош орун жөнүндө:**

Золотой партнер Битрикс24 в Кыргызской республике и России. Занимаемся автоматизацией бизнес процессов компаний по всему миру и помогаем бизнесу зарабатывать больше

Плюсы нашего предложения:

Твой доход напрямую зависит от твоей вовлечённости и результата. Старт от 50 000, а дальше всё в твоих руках: потолка нет, доход уверенно выходит за 100 000+

График работы 5/2.

Работа в одной из лидирующих компаний по автоматизации бизнес-процессов в Кыргызстане.

У тебя будет постоянное развитие в IT сфере с возможностью карьерного роста до руководителя клиентского сервиса, руководителя отдела продаж.

Многоуровневый курс обучения при личной поддержке руководителя.

---

---