

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис

40 000 Сомдон баштап

Marsel Trade

Иш тажрыйбасы: Мааниге ээ эмес

Жумуштун түрү: Алыстан иштөө/фриланс, Толук эмес жумуш/айкалыштыруу

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Балыкчы, Баткен, Бишкек, Жалал-Абад, Кант, Кара-Балта, Кара-Көл, Кара-Суу, Каракол

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Уверенные навыки B2B-переговоров.

Опыт работы с дистрибьюторами и оптовыми закупщиками.

Умение находить и привлекать новых партнёров.

Навыки подготовки коммерческих предложений.

Продвинутая коммуникация и умение убеждать.

Навыки заключения сделок и сопровождения клиентов.

Понимание принципов FMCG-рынка и дистрибуции.

Самостоятельность, проактивность и ориентация на результат.

Способность работать с возражениями.

Базовые навыки аналитики рынка и конкурентной среды.

Милдеттери:

Обязанности:

Поиск и установление контакта с потенциальными дистрибьюторами в Кыргызстане.

Проведение переговоров и презентация продукции бренда Molto Buono.

Подготовка и отправка коммерческих предложений.

Ведение клиентов от первого контакта до заключения сделки.

Согласование условий поставок и оформление договоров.

Мониторинг рынка и активное развитие продаж на закреплённой территории.

Иш шарттары:

Условия работы:

Удалённый формат — вы работаете из любого города, встречи с клиентами допускаются при необходимости.

Выплата заработной платы каждого 15 числа месяца.

Зарплата перечисляется на любую карту банка Кыргызстана.

Бонусы за объёмы продаж от 15 тонн — прозрачная система мотивации, привязанная к результатам.

Поддержка компании и предоставление всей необходимой информации о продукте Molto Buono.

Бош орун жөнүндө:

Мы - казахстанская компания-экспортёр макаронных изделий под брендом Molto Buono. Мы активно расширяем географию продаж и выходим на рынок Кыргызстана с конкурентным и выгодным предложением.

Наши продукты уже успешно поставляются в Россию, Азербайджан, Беларусь и Узбекистан, и теперь мы ищем специалиста, который поможет нам выстроить аналогично сильное направление в Кыргызстане.

Нам нужен опытный менеджер по продажам, который будет:

искать и привлекать дистрибьюторов в Кыргызстане;

проводить переговоры и заключать сделки;

сопровождать поставки и развивать партнёрские отношения.

Мы предлагаем востребованный продукт, поддержку компании и прозрачную систему дохода — ваша заработная плата будет напрямую зависеть от результатов продаж.

Если вы хотите развивать международные продажи, строить долгосрочные B2B-отношения и влиять на развитие бренда Molto Buono, присоединяйтесь к команде Marsel Trade!

Студенттер үчүн ылайыктуу жумуш

Пенсиялар үчүн ылайыктуу жумуш

Майыптыгы бар адамдар үчүн ылайыктуу жумуш
