



## **Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис (Развитие международных партнёрств)**

**70 000 Сомдон баштап**



**Upgrade Staff**

**Иш тажрыйбасы:** 1 жылдан 3 жылга чейин

**Жумуштун түрү:** Толук иш күнү

**Билими:** Жогорку

**Иштөөчү шаарлар:** Бишкек

---

**Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:**

обязательный опыт в B2B-продажах

уверенное знание английского языка (переговоры и деловая переписка)

высшее или среднее специальное образование  
(менеджмент, экономика, международные отношения, HR, логистика — преимущество)

развитые переговорные и презентационные навыки

грамотная устная и письменная речь

инициативность, ответственность, ориентация на результат и доход

желание расти до руководителя международного направления

---

**Милдеттери:**

привлечение иностранных компаний (Европа, Ближний Восток, Азия)

развитие B2B-клиентской базы и ведение переговоров

холодные и тёплые контакты (звонки, переписка, онлайн-встречи)

подготовка коммерческих предложений и финансовых расчётов

заключение контрактов на подбор и аутстаффинг персонала

участие в выставках, форумах и бизнес-мероприятиях

выезды к корпоративным клиентам и на объекты

---

**Иш шарттары:**

оклад 70 000-100 000 сом + высокий % от контрактов

прозрачная система бонусов

обучение международному рекрутингу и продажам

реальный карьерный рост

работа в международном и быстрорастущем направлении компании

---

**Бош орун жөнүндө:**

Международная компания приглашает в команду менеджера по развитию международных партнёрств. Роль предполагает активные B2B-продажи услуг международного рекрутинга и аутстаффинга и работу с зарубежными работодателями.

---