

Бөлүмдүн жетекчиси/Бөлүм башчы (РОП - руководитель отдела продаж)

50000 сомдон баштап

Alifcom

Иш тажрыйбасы: 6 жылдан ашык

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Жогорку

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: Чокана Валихана 1/6а

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Требования:

Опыт работы на руководящей должности в продажах (желательно в сфере B2B).
Отличные лидерские качества и опыт в управлении командой.
Знание рынка и трендов в области технологий и дисплеев — будет плюсом.
Умение работать с клиентами и вести переговоры на высоком уровне.
Опыт в наборе и обучении персонала.

Милдеттери:

Обязанности:

Формирование и руководство отделом продаж.
Набор и обучение менеджеров по продажам.
Разработка и реализация стратегий продаж.
Управление отношениями с клиентами, включая крупные оптовые сделки.
Контроль выполнения плана продаж и KPI.
Обеспечение выполнения целей по доходности и прибыльности.

Иш шарттары:

Условия:

Рабочий график: с 11:00 до 19:00, 6 дней в неделю.

Офис в Бишкеке.

Конкурентоспособная заработная плата + бонусы по результатам работы.

Дружный коллектив и возможность профессионального роста.

Если вы готовы принять вызов и возглавить успешную команду продаж — отправляйте ваше резюме на почту с темой письма "Руководитель отдела продаж".

Бош орун жөнүндө:

Опыт работы: 3-6 лет

Полная занятость

График: 6/1

Рабочие часы: 8

Формат работы: на месте работодателя

Компания Alifcom FZCO ищет руководителя отдела продаж в г. Бишкек!

О нас:

Alifcom FZCO — компания, занимающаяся оптовыми продажами дисплеев в Дубае. Мы расширяем наш бизнес и ищем профессионала, который возглавит команду продаж в Бишкеке.

Условия:

Рабочий график: с 11:00 до 19:00, 6 дней в неделю.

Офис в Бишкеке.

Конкурентоспособная заработная плата + бонусы по результатам работы.

Дружный коллектив и возможность профессионального роста.

Если вы готовы принять вызов и возглавить успешную команду продаж — отправляйте ваше резюме на почту с темой письма "Руководитель отдела продаж".
