Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис (Менеджер B2B продаж)

40 000 Сомдон баштап

Поиск работников

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: Тимирязева 108

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Требования:
Опыт продаж от 1 года
Навыки активного поиска, переговоров и закрытия сделок
Преимущество: опыт B2B и продаж рекламных услуг

Милдеттери:

Опыт от года и выше, иметь опыт работы с холодной базой

Иш шарттары:

График работы:
5/2, с 10:00 до 19:00

Бош орун жөнүндө:

Менеджер по B2B-продажам || Бишкек (RESULT.KG)

Адрес офиса: г. Бишкек, ул. Тимирязева 108

О компании:
Рекламно-производственная компания. Основные направления: наружная реклама, LED-экраны, корпоративный мерч, брендирование и полиграфия.

Функционал:
Самостоятельный поиск и привлечение корпоративных клиентов
Выход на ЛПР, проведение встреч и переговоров
Подготовка коммерческих предложений
Сопровождение сделок до оплаты
Развитие клиентской базы, ведение CRM

Требования:
Опыт продаж от 1 года
Навыки активного поиска, переговоров и закрытия сделок
Преимущество: опыт B2B и продаж рекламных услуг

Доход в первый месяц:
Оклад — 40 000 сом
KPI — до 15 000 сом (за проведённые встречи, средний чек и новых оплативших клиентов)
Дополнительно — процент от валовой прибыли по шкале до 8%

График работы:
5/2, с 10:00 до 19:00