

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис

40 000 Сомдон баштап

A&K company

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Высшее образование

Опыт работы в продажах, желательно в B2B-сегменте, не менее 1 года Отличные коммуникативные навыки и способность вести переговоры Навыки составления коммерческих предложений и заключения договоров Умение работать в режиме многозадачности и соблюдения сроков Ориентированность на результат, активная жизненная позиция и высокая мотивация

Милдеттери:

Привлечение новых клиентов и работа с существующими
Проведение переговоров, презентаций и консультаций
Заключение договоров, оформление заказов и контроль их выполнения
Мониторинг рынка и анализ потребностей клиентов
Выполнение индивидуальных и командных планов продаж
Составление отчетности и ведение базы данных клиентов
Поддержание высокого уровня обслуживания и помощь клиентам на всех этапах взаимодействия

Иш шарттары:

Официальное трудоустройство в соответствии с трудовым законодательством Полный рабочий день с 9 до 19 Возможность профессионального и карьерного роста Корпоративное обучение и тренинги

| ьош орун жөнүндө: | |
|--|--|
| приглашаем на работу менеджера по продажам для работы с корпоративными клиентами | |
| | |
| | |
| | |