

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис

40 000 Сомдон баштап

A&K company

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Высшее образование

Опыт работы в продажах, желательно в B2B-сегменте, не менее 1 года

Отличные коммуникативные навыки и способность вести переговоры

Навыки составления коммерческих предложений и заключения договоров

Умение работать в режиме многозадачности и соблюдения сроков

Ориентированность на результат, активная жизненная позиция и высокая мотивация

Милдеттери:

Привлечение новых клиентов и работа с существующими

Проведение переговоров, презентаций и консультаций

Заключение договоров, оформление заказов и контроль их выполнения

Мониторинг рынка и анализ потребностей клиентов

Выполнение индивидуальных и командных планов продаж

Составление отчетности и ведение базы данных клиентов

Поддержание высокого уровня обслуживания и помощь клиентам на всех этапах взаимодействия

Иш шарттары:

Официальное трудоустройство в соответствии с трудовым законодательством

Полный рабочий день с 9 до 19

Возможность профессионального и карьерного роста

Корпоративное обучение и тренинги

Бош орун жөнүндө:

приглашаем на работу менеджера по продажам для работы с корпоративными клиентами
