

## Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис (Менеджер отдела продаж)

20 000 Сомдон баштап

Спец Техно Групп

**Иш тажрыйбасы:** 1 жылдан 3 жылга чейин

**Жумуштун түрү:** Толук иш күнү

**Билими:** Мааниге ээ эмес

**Иштөөчү шаарлар:** Бишкек

**Жумуш ордунун дареги:** севальстопальская 6

---

### Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Требования к кандидату:

- \* Опыт работы в продажах от 1 года (опыт в B2B будет преимуществом).
- \* Грамотная устная и письменная речь.
- \* Навыки ведения переговоров и работы с клиентами.
- \* Уверенный пользователь ПК и CRM.
- \* Ответственность, коммуникабельность и ориентация на результат.

---

### Милдеттери:

Обязанности:

- \* Поиск и привлечение новых клиентов.
- \* Проведение переговоров и заключение договоров.
- \* Сопровождение клиентов и развитие долгосрочного сотрудничества.
- \* Выполнение плана продаж.
- \* Ведение клиентской базы в CRM.

---

### Иш шарттары:

Чем предстоит заниматься

Обрабатывать входящие заявки.

Искать и привлекать новых клиентов (холодные звонки, переписка, LinkedIn, Telegram и другие каналы).

Проводить онлайн-встречи и презентации.

Выявлять потребности клиентов и предлагать подходящие решения.  
Готовить коммерческие предложения.  
Вести сделки в CRM от первого контакта до подписания договора.  
Выполнять план продаж.  
Поддерживать долгосрочные отношения с клиентами.

---

**Бош орун жөнүндө:**

Вакансия: Менеджер отдела продаж

График работы: Полная занятость, 5/2, с 09:00 до 18:00.

Условия труда: Конкурентная заработная плата (оклад + % от продаж + KPI), обучение, работа в современном офисе, CRM-система, возможность карьерного роста и профессионального развития.

Адрес: г. Бишкек.  
ул. Севастопальская 6  
Контакт работодателя: +996 700 708 072

---

Студенттер үчүн ылайыктуу жумуш

---