

Директор (Директор продаж)

100 000 Сом

ОсОО В Плюсе

Иш тажрыйбасы: 6 жылдан ашык

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: Исанова 1

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Кого мы ищем:

- ✓ опыт управления продажами от 5 лет
- ✓ успешный опыт масштабирования действующих продаж
- ✓ подтвержденные результаты по выполнению и перевыполнению планов
- ✓ опыт в B2B и работе со сложным продуктом (финансы / консалтинг / услуги)
- ✓ понимание unit-экономики: выручка, маржинальность, ROI
- ✓ системный подход к управлению командой

Милдеттери:

Что предстоит делать:

- выполнять и перевыполнять планы продаж
- масштабировать действующую модель продаж (Москва + Бишкек)
- управлять командой через цифры, аналитику и KPI
- развивать воронку продаж: конверсии, прогнозирование, эффективность
- усиливать процессы и повышать результативность команды
- выстраивать эффективное взаимодействие между офисами

Иш шарттары:

доход: 100 000 сом оклад + 100 000 сом KPI

офис в Бишкеке

график 5/2, 12:00–21:00 (выходные по графику РФ)

оформление по ТК КР

Эта роль - про ответственность за результат и реальное влияние на рост бизнеса.

Если вам близки масштаб, цифры и управление ростом - напишите: 0704 124 630

Бош орун жөнүндө:

Мы - финансовая компания с устойчивым продуктом и более чем 5-летним опытом на рынке. За это время мы выстроили ключевые процессы, сформировали рабочую систему продаж и доказали эффективность нашего продукта.

Фокус 2026 года - масштабирование и кратный рост оборота.

В связи с этим ищем Директора по продажам, который возьмет на себя управление системой продаж и станет ключевым драйвером роста бизнеса.
