

Супервайзер

35 000 Сомдон баштап

Алиди-вест

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Жогорку

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Знание Excel, 1C, CRM Битрикс24;
Высшее образование (желательно маркетинг);
Успешный опыт работы в аналогичной должности;
Исполнительность, умение быстро принимать решения, брать ответственность на себя и доводить дела до конца

Милдеттери:

Организация эффективной работы подотчетного направления, анализ и контроль работы торговых представителей;
Контроль выполнения стандартов качества сопровождения клиентов;
Доработка и контроль бизнес-процессов, скриптов;
Планирование и прогнозирование продаж;
Достижение плановых показателей по продажам
Мотивация и развитие команды, инициация и проведение обучения сотрудников;
Ежемесячная и ежеквартальная отчетность.

Иш шарттары:

Доход состоит из гарантированного оклада + бонуса за результаты отдела
Офис в центре города
График работы 9:00-18:00 (пн-пт)

Бош орун жөнүндө:

Если у вас есть опыт супервайзера, РОПа, директора по продажам или коммерческого директора, то приглашаем вас к участию в конкурсе на вакансию.
