

Супервайзер

35 000 Сомдон баштап

Алиди-вест

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Жогорку

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Знание Excel, 1C, CRM Битрикс24;

Высшее образование (желательно маркетинг);

Успешный опыт работы в аналогичной должности;

Исполнительность, умение быстро принимать решения, брать ответственность на себя и доводить дела до конца

Милдеттери:

Организация эффективной работы подотчетного направления, анализ и контроль работы торговых представителей;

Контроль выполнения стандартов качества сопровождения клиентов;

Доработка и контроль бизнес-процессов, скриптов;

Планирование и прогнозирование продаж;

Достижение плановых показателей по продажам

Мотивация и развитие команды, инициация и проведение обучения сотрудников;

Ежемесячная и ежеквартальная отчетность.

Иш шарттары:

Доход состоит из гарантированного оклада + бонуса за результаты отдела Офис в центре города График работы 9:00-18:00 (пн-пт)

Если у вас есть опыт супервайзера, РОПа, директора по продажам или коммерческого директора, то приглашаем вас к участию в конкурсе на вакансию.	

Бош орун жөнүндө: