

Соода өкүлү (Специалист по развитию продаж)

53 000 Сомдон баштап



ОсОО "Би Кей Компани"

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Жогорку

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Что мы ожидаем от тебя:

Наличие личного автомобиля — обязательно!
Высшее или средне-специальное образование
Опыт в активных продажах от 6 месяцев
Знание основ маркетинга и продаж (желательно)
Отличные коммуникативные навыки, грамотная речь
Умение находить подход к клиенту, дисциплина и активная жизненная позиция
Свободное владение русским и кыргызским языками

Милдеттери:

Что ты будешь делать:

Увеличивать долю и объем продаж продукции на закрепленной территории
Планировать и достигать целей по охвату торговых точек
Эффективно взаимодействовать с агентами прямой доставки
Строить профессиональные и взаимовыгодные отношения с клиентами
Обеспечивать наличие согласованного ассортимента и визуальную представленность продукции
Размещать торговое оборудование и рекламные материалы
Выполнять цикловые и тактические задачи
Использовать современные инструменты продаж

Иш шарттары:

Мы предлагаем:

Конкурентную оплату труда
Возмещение расходов на амортизацию авто и топливо
Обучение и развитие по международным стандартам
Поддержку команды и возможности карьерного роста

Бош орун жөнүндө:

Торговый Представитель с личным авто

Развивай продажи, строй партнёрства, расти вместе с нами!

Регион: Бишкек, Чуйская область
График: Полный рабочий день, 5/2
Тип занятости: Официальное трудоустройство, полная занятость
Обучение: Международные стандарты, тренинги и развитие
