

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис (B2B)

600 Сом

Ea digital

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Английский язык, Немецкий язык — уровень B1+

Опыт ведения переговоров с иностранными клиентами будет преимуществом ☐☐

Понимание цикла B2B-продаж

Уверенные коммуникативные навыки и ориентация на результат ☐☐

Самоорганизованность и ответственность ☐

Милдеттери:

Активный поиск и привлечение новых B2B-клиентов (компаний, партнёров, работодателей) ☐☐

Презентация услуг компании и подготовка коммерческих предложений ☐☐

Консультирование клиентов по услугам компании и условиям сотрудничества ☐☐

Построение долгосрочных отношений с клиентами и развитие партнёрской базы ☐☐

Ведение клиентов в CRM (фиксация контактов, статусов и результатов) ☐☐

Содействие в процессе переговоров ☐☐

Иш шарттары:

Работу в международном проекте с реальным продуктом и спросом ☐☐

Удалённый формат работы ☐☐

Возможность карьерного роста ☐☐

Фиксированный оклад + бонусы за результат ☐☐

☐☐ График работы: Пн-Пт, 10:00–18:30, обед — 30 минут (можно выбрать удобное для себя время).

☐☐ Ждём твою заявку ☐☐

Телеграмм:@hr_eurocashagency

Бош орун жөнүндө:

Eurocash Agency — международная компания в сфере трудоустройства за рубежом (Германия, Нидерланды ☐☐). Мы работаем напрямую с работодателями и выстраиваем долгосрочные B2B-партнёрства ☐☐
