Соода өкүлү

30 000 Сомдон баштап

Silverica

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Опыт работы в сфере продаж (желательно B2B)
Отличные коммуникативные и переговорные навыки
Наличие личного автомобиля будет преимуществом
Активность, целеустремленность, ответственность
Желание работать на результат

Милдеттери:

Работа с существующей клиентской базой и поиск новых клиентов
Проведение переговоров, презентация продукции
Заключение договоров и оформление заказов
Контроль выполнения условий договоров и дебиторской задолженности
Мониторинг рынка и анализ потребностей клиентов
Выполнение планов продаж

Иш шарттары:

График работы: 5/2, с 09:00 до 18:00
Официальное трудоустройство
Стабильная заработная плата + % от продаж
Компенсация ГСМ и мобильной связи
Возможность карьерного роста
Дружный коллектив и корпоративное обучение

Бош орун жөнүндө:

Ищем активного и коммуникабельного торгового представителя для продвижения и продаж продукции компании