

Соода өкүлү (Прямые продажи)

80 000 Сомдон баштап

ООО Тасмин Корпорейшн

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: Ибраимова 113

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Опыт работы в продажах FMCG рынок (non food), проф косметика от 1 года;
Презентационные навыки, логическое мышление, знание техники продаж, аналитические навыки, психология общения;
Умение пользоваться мобильным приложением MobiC (преимущественно);
Умение пользоваться Google документами.

Милдеттери:

Ежедневное осуществление выезда в город (поле) для посещения торговых точек, салонов;
Увеличение клиентской базы (поиск новых клиентов и открытия новых точек по реализации продукции Компании);
Выполнение ежемесячного плана продаж по реализуемым брендам Компании;
Продвижение продукции, привлечение мастеров на семинары;
Подписание и сопровождение договоров;
Ведение и сопровождение отгрузок;
Контроль и сбор дебиторской задолженности;
На постоянной основе отслеживать правильность выкладки продукции на полках клиентов (мерчендайзинг).

Иш шарттары:

Мы предлагаем:

Интересную работу со стабильной заработной платой;

Возможность роста и развития;
Корпоративное обучение по линейке продуктов компании.
График работы 5/2 (в месяц 1 раз проходят семинары, корпоративные мероприятия, аттестации).

Вознаграждение оклад+%

Территорию определим по результатам собеседования.

Бош орун жөнүндө:

В настоящее время наша команда ищет торговых представителей по профессиональной косметике для волос
