

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис

25 000 Сомдон баштап

ОсОО "Оомат Инвест"

Иш тажрыйбасы: Мааниге ээ эмес

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: проспект Манаса 62/2

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

коммуникабельный, уверенный пользователь ПК, ответственный,

Милдеттери:

1. Поиск и привлечение клиентов
 - * обработка входящих заявок;
 - * поиск потенциальных клиентов;
 - * работа с рекламными площадками и соцсетями;
 - * обзвон клиентской базы;
 - * работа с рекомендациями и партнёрами.
2. Консультация клиентов
 - * презентация строительных услуг и объектов;
 - * объяснение технологий строительства;
 - * консультация по стоимости, срокам и комплектации;
 - * подбор подходящего проекта под бюджет клиента;
 - * ответы на вопросы и возражения.
3. Расчёт стоимости
 - * подготовка предварительного расчёта;
 - * формирование коммерческого предложения;
 - * согласование комплектации и дополнительных работ;
 - * передача сложных расчётов сметчику/техническому специалисту.
4. Работа с клиентом до заключения договора
 - * организация встреч;
 - * проведение презентаций;
 - * показ готовых объектов или строительных площадок;
 - * ведение переговоров;
 - * согласование условий оплаты и сроков;

* подготовка клиента к подписанию договора.

5. Оформление сделки

* подготовка необходимых данных для договора;

* контроль подписания договора;

* контроль получения первоначального платежа;

* передача информации проектному/строительному отделу.

6. Сопровождение клиента

* поддержание связи с клиентом после заключения договора;

* информирование о ходе работ;

* передача вопросов клиента ответственным специалистам;

* контроль дополнительных продаж.

Иш шарттары:

трудоустройство согласно ТК КР

Бош орун жөнүндө:

ищем коммуникабельного, активного, энергичного сотрудника в отдел продаж
