

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис (менеджер по продажам)

800 USDдан баштап

Korea Trade

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: Кыргызстан, г.Бишкек БЦ Монолит

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Ключевые навыки:

- Умение продавать и доводить клиента до сделки
- Грамотная устная и письменная речь
- Уверенное общение по телефону и в мессенджерах
- Навык работы с возражениями
- Умение считать стоимость и объяснять её клиенту
- Ответственность и дисциплина
- Работа с CRM (если нет опыта — обучим)
- Желание зарабатывать и расти

Милдеттери:

Обязанности:

- Отвечать на входящие заявки от клиентов
- Консультировать по автомобилям из Южной Кореи
- Помогать клиенту выбрать подходящий вариант
- Рассчитывать стоимость авто «под ключ»
- Сопровождать клиента до полной оплаты и сделки
- Быть на связи с клиентом на всех этапах
- Вести базу клиентов в CRM
- Выполнять план продаж

Иш шарттары:

Условия работы:

- + высокий процент от продаж
 - Стабильный поток горячих заявок (без холодного поиска)
 - Обучение по продукту и специфике рынка Южной Кореи
 - Поддержка руководителя и команды
 - Понятная система работы и прозрачные условия
 - Возможность карьерного роста
 - Комфортный офис
 - График работы с 10:00-19:00
-

Бош орун жөнүндө:

О компании

Korea Trade — компания с 8-летним опытом работы на рынке импорта автомобилей из Южной Кореи. Мы занимаемся подбором и поставкой автомобилей под заказ, работаем по выстроенной системе и имеем стабильный поток входящих заявок.

Обязанности:

- Работа с входящими обращениями (горячие лиды)
- Консультация клиентов по подбору авто
- Подбор автомобилей на корейских площадках
- Сопровождение клиента до закрытия сделки
- Ведение клиентской базы в CRM
- Выполнение плана продаж

Требования:

- Опыт в продажах (обязателен)
- Опыт в автобизнесе будет преимуществом
- Грамотная речь и уверенная коммуникация
- Ответственность и ориентация на результат
- Желание зарабатывать

Условия:

- Высокий процент от продаж
 - Стабильный поток горячих заявок
 - Обучение специфике рынка Южной Кореи
 - Поддержка команды и руководства
 - Возможность карьерного роста
-
-