Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис (Менеджер по корпоративным продажам)

50000 сомдон баштап

ОсОО "Мега-Лайн"

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Жогорку

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: Жукеева-Пудовкина, 138

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

- высшее образование;
- отличное знание ПК на уровне пользователя, MS Office (MS Word, MS Excel, и т.д.);
- опыт работы менеджером по работе с юридическими лицами/партнерами (предпочтительно в области IT-технологий/ связи)
- грамотная устная и письменная речь;
- владение русским и кыргызским языками;
- знания основ проведения продаж, этикета деловых переговоров.

Личностные качества: коммуникабельность, нацеленность на результат, ответственность, исполнительность, инициативность.

Милдеттери:

- проводить работу по поиску и привлечению новых и потенциальных клиентов;
- поддерживать и развивать имеющуюся клиентскую базу, осуществляя полный цикл взаимодействия с клиентом с момента начала ведения переговоров до момента заключения договоров и предоставления услуг компании);
- составлять индивидуальные планы по развитию активной клиентской базы;
- вести отчетность по продажам и т.д.

Иш шарттары:

- график работы: с 9-00 до 18-00. Выходные дни: суббота, воскресенье. Соблюдаем все

государственные праздники.
- заработная плата обговаривается на собеседовании;
- оформление согласно ТК КР с первого дня приема на работу. Оплачиваем больничные листы и отпуска.

Бош орун жөнүндө:

Приглашаем на работу менеджера по корпоративным продажам