NEWJOB.KG

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис (Remote Sales Manager)

400 USDдан баштап

Larry's LLC

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Алыстан иштөө/фриланс, Кечки убакта иштөө, Толук иш күнү, Толук эмес жумуш/айкалыштыруу, Толук эмес иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Балыкчы, Баткен, Бишкек, Жалал-Абад, Кант, Кара-Балта, Кара-Көл, Кара-Суу, Каракол, Кемин, Кербен, Кочкор-Ата, Көк-Жаңгак

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Требуемые компетенции:

- Английский язык - уровень C2 (свободное владение, близкое к уровню носителя).
- Опыт работы в продажах - от 1 года.
- Отличные коммуникативные и переговорные навыки.
- Умение выявлять потребности клиентов и работать с возражениями.
- Навыки убеждения и презентации продуктов или услуг.
- Нацеленность на результат и высокая мотивация.
- Умение самостоятельно организовывать рабочий процесс.
- Ответственность, инициативность и внимательность.
- Стабильный доступ к интернету.
- Наличие компьютера или ноутбука с операционной системой Windows.

Required Skills and Qualifications:

- English proficiency - C2 level (near-native fluency).
- At least 1 year of sales experience.
- Excellent communication and negotiation skills.
- Ability to identify customer needs and handle objections.
- Strong persuasion and presentation skills.
- Results-oriented mindset and high motivation.
- Ability to work independently and manage tasks effectively.
- Responsibility, initiative, and attention to detail.
- Stable internet connection.
- Access to a Windows-based PC or laptop.

Милдеттери:

Функциональные обязанности:

- Общение с потенциальными клиентами на английском языке.
- Обработка обращений и консультирование клиентов.
- Выявление потребностей клиентов и презентация продуктов или услуг.
- Проведение переговоров и работа с возражениями.
- Сопровождение клиентов на всех этапах сделки.
- Поддержание профессиональной коммуникации и выстраивание отношений с клиентами.
- Выполнение индивидуальных показателей продаж.

Принцип работы:

Работа полностью удалённая, все задачи выполняются онлайн. Рабочий график - 20:00 – 03:00 (по времени Кыргызстана, GMT+6). Основная задача - общение с клиентами, выявление их потребностей и достижение успешных продаж. Эффективность оценивается по индивидуальным результатам.

Key Responsibilities:

- Communicating with potential customers in English.
- Handling customer inquiries and providing consultations.
- Identifying customer needs and presenting products or services.
- Conducting negotiations and handling objections.
- Guiding customers through every stage of the sales process.
- Maintaining professional communication and building customer relationships.
- Meeting individual sales targets.

Working Process:

This is a fully remote position, with all tasks performed online. Working hours - 8:00 PM – 3:00 AM (Kyrgyzstan Time, GMT+6). The main focus - communicating with customers, identifying their needs, and generating successful sales. Performance is evaluated based on individual results.

Иш шарттары:

Преимущества и особенности работы:

- Полностью удалённый формат работы — возможность работать из любой точки мира.
- Удобный вечерний график — с 20:00 до 03:00 по времени Кыргызстана.
- Возможность совмещать работу с учёбой или другими занятиями.
- Не требуется посещение офиса.
- Возможность профессионального развития в сфере продаж.
- Практика английского языка на профессиональном уровне.
- Развитие навыков коммуникации, переговоров и убеждения.
- Возможность увеличить свой доход благодаря личным результатам.
- Еженедельные выплаты в период испытательного срока.
- Оценка результатов работы с учётом индивидуальной эффективности.
- Возможность самостоятельно организовывать рабочий процесс.
- Работа в команде с общей целью и ориентацией на результат.

Особенности работы:

- Все рабочие процессы осуществляются онлайн.
- Для работы необходим компьютер или ноутбук на Windows и стабильное подключение к интернету.
- Основной рабочий язык — английский.
- Необходим опыт работы в продажах от 1 года.
- Оплата сдельная и зависит от результатов работы.
- Условия и система вознаграждения обсуждаются на собеседовании.

Benefits and Job Features:

- Fully remote work — work from anywhere in the world.
- Convenient evening schedule — 8:00 PM to 3:00 AM (Kyrgyzstan time).
- Opportunity to combine work with studies or other activities.
- No office attendance required.
- Opportunities for professional growth in sales.
- Daily practice of English at a professional level.
- Development of communication, negotiation, and persuasion skills.
- Opportunity to increase your earnings based on individual performance.
- Weekly payments during the probation period.
- Individual performance evaluation.
- Flexibility to organize your own workflow.
- Opportunity to work in a goal-oriented team.

Job Features:

- All work-related activities are conducted online.
- A Windows-based PC or laptop and a stable internet connection are required.
- English is the primary working language.
- At least 1 year of sales experience is required.
- Performance-based compensation.
- Payment terms and compensation structure are discussed during the interview.

Бош орун жөнүндө:

Ищем целеустремлённого и коммуникабельного менеджера по продажам со свободным владением английским языком (C2). Если у вас есть опыт в продажах, вы умеете находить подход к клиентам и ориентированы на достижение высоких результатов, будем рады видеть вас в нашей команде!

Вас ждёт полностью удалённый формат работы, вечерний график и возможность зарабатывать в зависимости от личных результатов. Станьте частью нашей команды и реализуйте свой потенциал в сфере продаж!

We are looking for a motivated and ambitious Sales Manager with near-native English proficiency (C2). If you have sales experience, excellent communication skills, and a passion for achieving results, we would love to hear from you!

Enjoy the flexibility of working remotely, an evening schedule, and the opportunity to earn based on your individual performance. Join our team and take your sales career to the next level!

☑ Студенттер үчүн ылайыктуу жумуш

☑ Майыптыгы бар адамдар үчүн ылайыктуу жумуш