

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис

350 USDдан баштап



AUTOCOM JAPAN INC

Иш тажрыйбасы: Мааниге ээ эмес

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: Аалы Токомбаева 15/3

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Грамотная устная и письменная речь на английском языке

Ответственность, инициативность и организованность.

Готовность учиться и развиваться в сфере продаж.

Умение работать с большим объёмом информации.

Англиский язык (B2)

Опыт в продажах приветствуется, но готовность учиться также важна.

Милдеттери:

Консультирование клиентов по покупке автомобилей из Японии.

Подбор автомобилей с учётом запросов и бюджета клиентов.

Ведение переговоров и сопровождение клиентов на всех этапах сделки.

Работа с действующими и потенциальными клиентами.

Поддержание долгосрочных отношений с клиентами.

Выполнение индивидуального плана продаж.

Иш шарттары:

Работу в международной компании.

Обучение продукту и рабочим процессам.

Возможность профессионального и карьерного роста.

Работу в команде с поддержкой руководителя.

Доход, состоящий из фиксированной части и бонусов за результаты работы.

Бош орун жөнүндө:

Менеджер по продажам

Autocom Japan — международная компания, занимающаяся продажей автомобилей с японских аукционов и их экспортом в разные страны мира.

В связи с расширением команды мы ищем менеджера по продажам, который готов развиваться в международной торговле, работать с клиентами и достигать поставленных целей.
