

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис (B2B (FinTech))

60 000 - 100 000 Сом



AlfaBit Payments

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: ул. Юнусалиева 74, (БЦ Grey)

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

- Опыт в B2B продажах от 1.5 лет и выше;
- Опыт в FinTech, банковском секторе и платежных сервисах будет большим преимуществом;
- Навык ведения сложных переговоров (умение работать с возражениями и продавать ценность продукта);
- Сильные коммуникативные навыки;
- Понимание ценности инфраструктурных решений для бизнеса;
- Мотивация на высокий доход и результат;
- Интерес и базовые знания в инновационных финансовых технологиях будет плюсом;
- Драйв и автономность: Мы ищем «хантера», который умеет сам выстраивать свою воронку.

Милдеттери:

- Активное развитие клиентской базы: Поиск и привлечение юридических лиц (B2B);
 - Продажа инфраструктуры: Предложение готовых сервисов по онлайн платежам;
 - Проведение встреч и переговоров: Работа на уровне первых лиц компаний;
 - Управление полным циклом сделки: От холодного контакта до интеграции и выхода на плановые показатели.
-

Иш шарттары:

- Доход: Стабильный фикс. оклад + KPI + % от прибыли (совокупный доход успешного менеджера не имеет верхнего потолка);
 - График и формат: Комфортный офис и современная рабочая среда;
 - Обучение: Глубокое погружение в продукт, обучение техники продаж в FinTech индустрии;
 - Карьерный рост: Возможность вырасти до Team Lead или Head of Sales в рамках международного проекта;
 - Профессиональное комьюнити: Работа в команде экспертов одного из самых быстрорастущих рынков мира.
-

Бош орун жөнүндө:

О компании AlfaBit

Мы развиваем платежные решения для частных пользователей и бизнеса. Делаем сервис, с которым удобно управлять финансами в одном месте: переводить средства, оплачивать услуги и контролировать операции через понятный интерфейс. Для бизнеса мы создаём инструменты приема и обработки платежей и интеграций.

В связи с расширением отдела продаж ищем B2B-менеджера.
