

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис

35 000 Сом

ItalBrands

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: улица Арстанбека Дуйшеева, 8

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Требования:

- Знание техник продаж;
 - Знание способов борьбы с возражениями;
 - Знание о специфических свойствах продаваемых товаров;
 - Знание основ маркетинга;
 - Ответственность и пунктуальность (поставил задачу — выполнил задачу);
 - Умение вести переговоры и разрешать конфликты;
 - Дружелюбие и умение поддерживать контакт с клиентом;
 - Неравнодушие к результату, который получит клиент;
 - Умение планировать дела, и содержать документы в порядке;
 - Вежливая, грамотная устная речь, техники ведения работы с клиентами по телефону;
 - Честность, коммуникабельность;
 - Знание ПК, 1С, Word, Excel;
 - Опыт работы приветствуется;
-

Милдеттери:

Обязанности:

- Заключение максимально возможного количества сделок;
 - Работа с существующей, текущей базой клиентов;
 - Поиск новых клиентов и расширение базы клиентов;
 - Установление партнёрских отношений с клиентами;
 - Консультирование клиентов по ассортименту, свойствам и качеству товаров;
 - Оформление и сопровождение заказов;
 - Работа в CRM системе по воронке продаж;
 - Нарбатывать навыки ведения переговоров;
 - Повышать профессиональную квалификацию
-

Иш шарттары:

Условия:

- График работы с 9.00 до 18.00 (6/1, суббота-короткий день);
 - Оклад + % с продаж + отличные бонусы + премия;
 - Бесплатное, систематическое обучение;
 - Карьерный рост;
-

Бош орун жөнүндө:

В активно развивающуюся компанию ITALBRANDS по оптовым, а так же розничным продажам профессиональной посуды и инвентаря, для ресторанов, баров, отелей, кофеен, требуется проактивный, нацеленный на результат менеджер по продажам.
