

Сатуу боюнча менежер/Сатуу боюнча адис

40 000 Сомдон баштап

ОсОО Резалт

Иш тажрыйбасы: 1 жылдан 3 жылга чейин

Жумуштун түрү: Толук иш күнү

Билими: Мааниге ээ эмес

Иштөөчү шаарлар: Бишкек

Жумуш ордунун дареги: Темирязева, 108

Талап кылынган компетенциялар, билимдер, көндүмдөр:

Требования:

Мы ждем человека с харизмой, грамотной речью и живым интересом к людям; умеющего убеждать и находить общий язык даже с требовательными клиентами; организованного и дипломатичного; опыт в продажах будет преимуществом от года, 2-х лет, но — если есть талант к переговорам, мы это заметим.

Милдеттери:

Что предстоит делать

- искать новых корпоративных клиентов и развивать действующую базу;
- проводить переговоры с руководителями компаний и лицами, принимающими решения;
- выявлять потребности бизнеса и предлагать эффективные рекламные решения;
- готовить коммерческие предложения и презентации;
- сопровождать проекты от первой встречи до передачи заказа в производство;
- выстраивать долгосрочные отношения с клиентами.
- Переводить клиентов по воронке: холодный → потенциальный → встреча → КП → договор → оплата
- проводить работу со сделками
- работа в Битрикс 24
- Вести переговоры и презентации, добиваться win-win результатов
- Понимать потребности бизнеса клиента и предлагать подходящие рекламные продукты

Иш шарттары:

Условия:

Мы предлагаем:

- работу с крупнейшими компаниями страны — проекты, которыми можно гордиться;
 - высокий доход: фикс + % от продаж (без потолка);
 - карьерный рост: старший менеджер → руководитель отдела продаж;
 - корпоративное обучение, поддержку и наставничество;
 - офис в удобном месте, дружная команда, корпоративные мероприятия
-

Бош орун жөнүндө:

Мы ждем человека с харизмой, грамотной речью и живым интересом к людям, умеющего убеждать и находить общий язык даже с требовательными клиентами с опытом в продажах
